RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
Liberté
Égalité
Fraternité

greta DES MÉTIERS DU TERTIAIRE, DE L'HÔTELLERIE ET DE LA RESTAURATION
ACADÉMIE DE PARIS

Fiche téléchargée le 1 novembre 2026



Licence pro mention commerce et distribution parcours MPV – conseiller de vente pour maison de luxe française

Greta Metehor Paris — Paris

LIEU : GRETA METEHOR - ENC Bessières, Paris 17	**DURÉE TOTALE :** 1763 heures
FINANCEMENT : Apprentissage	**CERTIFICATION :** Certifiante RNCP 40306

Objectifs de la formation

Le GRETA METEHOR Paris, en partenariat exclusif avec l'UPEC et une maison de luxe française, propose la Licence Professionnelle Commerce et Distribution, parcours Management du Point de Vente, en alternance, en 1 an.

Ce cursus vous permettra d'acquérir les compétences professionnelles afin de proposer à une clientèle multiculturelle exigeante une expérience de vente d'exception, dans le respect de la stratégie commerciale et de l'éthique d'une maison de luxe française.

Le titulaire de la LP Commerce et Distribution sera capable d'offrir à sa clientèle une expérience de vente d'exception, de manière autonome, et dans le respect de la stratégie commerciale et de l'éthique de l'entreprise à laquelle il appartient.

Cette formation est à la **8ème place du classement indépendant Eduniversal 2025 des meilleurs Bachelors commerce et distribution.**

Groupe exclusif de 18 alternants.

Public & Conditions d'admission

Prérequis

Niveau de diplôme Bac +2 :

- BTS : NDRC, MCO, Commerce international
- DUT ou BUT Techniques de commercialisation, Gestion des entreprises et des administrations
- Licence générale en Droit, Sciences économiques, AES, Gestion
- Expérience réussie en relation client recommandée (vente, hôtellerie ou restauration)
- Excellente présentation et élocution
- Esprit d'équipe
- Dynamique, enthousiaste avec un excellent relationnel
- Goût du challenge et de la vente
- Niveau d'anglais B2 souhaité

Reconnaissance des acquis

Pour obtenir la certification, l'acquisition de l'ensemble des blocs de compétences est exigée.
Une attestation sera également établie en cas de validation partielle de la certification.
Nous contacter pour étudier la faisabilité d'une proposition sur mesure.

Contenu de la formation

Les unités d'enseignement au programme :

UE – Savoir Gérer :

- Gestion comptable et budgétaire
- Contrôle de gestion
- Logistique d'approvisionnement
- Droit de la consommation et concurrence
- Informatique (préparation TOSA)
- Méthodologie de la gestion de projet (thème interne à l'entreprise)

UE – Savoir Vendre :

- Connaissance de la distribution et du e-commerce
- Expérience client et comportement du consommateur
- Merchandising (théâtralisation du point de vente, vente croisée et additionnelle)
- Vente et relations clients autour de l'univers du luxe, spécificités produits
- Droit de la distribution (droits des magasins franchisés, image de la marque)

UE – Savoir Manager :

- Management d'équipes
- Marketing des enseignes
- Droit social
- Anglais commercial (préparation au TOEIC)
- Expression et méthodologie (« Projet Voltaire »)

UE- Réaliser un projet tutoré (Compétences professionnelles) :

– Projet Tutoré.

– TEDS : Transition écologique pour un développement soutenable

UE- Développer ses compétences techniques en entreprise

– Rapport d'activité.

– Mémoire professionnel

En entreprise, vos missions consisteront à :

- Accueillir chaque client avec élégance, sourire et authenticité
- Comprendre les besoins et attentes des clients pour offrir un service sur mesure
- Conseiller des clients internationaux et prestigieux en tenant compte de leurs goûts et de leur style de vie
- Faire rêver en partageant l'histoire des produits et leur savoir-faire
- Proposer une offre riche et sur mesure avec une gestuelle adaptée
- Personnaliser l'expérience client en maintenant une relation suivie et fidèle
- Contribuer à l'entretien soigné du magasin notamment à travers un merchandising de qualité
- Participer activement à la dynamique collective de l'équipe

Durée de la formation

1763 heures	550 heures	1213 heures
Durée totale ~252 jours*	En centre (~79 jours*)	En entreprise (~173 jours*)

** Estimation indicative calculée sur la base de 7 heures par jour de formation.*

Modalités pédagogiques & évaluation

Modalités pédagogiques
Formation en alternance soit 2 jours centre/3 jours entreprise.
Les jours en centre sont les mardis et les mercredis
Travaux de groupes, cas concrets, cours d'anglais commercial de type immersif, semaine escape game, cours co-construits avec l'entreprise

Tarifs & Financement

Contrat d'apprentissage

Tarif : Formation sur mesure en intra-entreprise : tarif établi sur devis, selon le cahier des charges (durée, effectif, adaptations, lieu)

Contactez-nous si vous avez besoin de conseils pour financer votre formation.

Nous contacter pour les solutions de financement

Prochaines sessions

Date début	Date fin	Lieu	Adresse
30 septembre 2026	31 août 2027	GRETA METEHOR - ENC Bessières, Paris 17	GRETA METEHOR - ENC Bessières, 70 Bd Bessières, 75017 Paris

Accessibilité – Référent handicap

Contacter le référent handicap

Statistiques 2025

Pas de taux pour 2024-2025 car nouvelle formation

Taux de réussite pour les 12 apprentis présentés à l'examen de la promotion 2025-2026 : 100%

Organisme formateur

Greta Metehor Paris
Lycée technologique - École nationale commerce
75017 Paris

Scannez pour accéder à la fiche complète

Voir cette formation en ligne ›

PARIS FORMATIONS & COMPÉTENCES